

地域密着型金融の推進

地域密着型金融の推進

銀行には、お客さまの大切な資産をお預りし、資金や金融サービスを企業や個人のお客さまに提供することで、社会・経済の健全な発展を支える役割があります。

静岡銀行では、お客さまからお預りした資金をもとに、静岡県を中心としたお客さまへのご融資を通じて、地域経済の持続的発展に努めています。

■ 地域密着型金融とは？

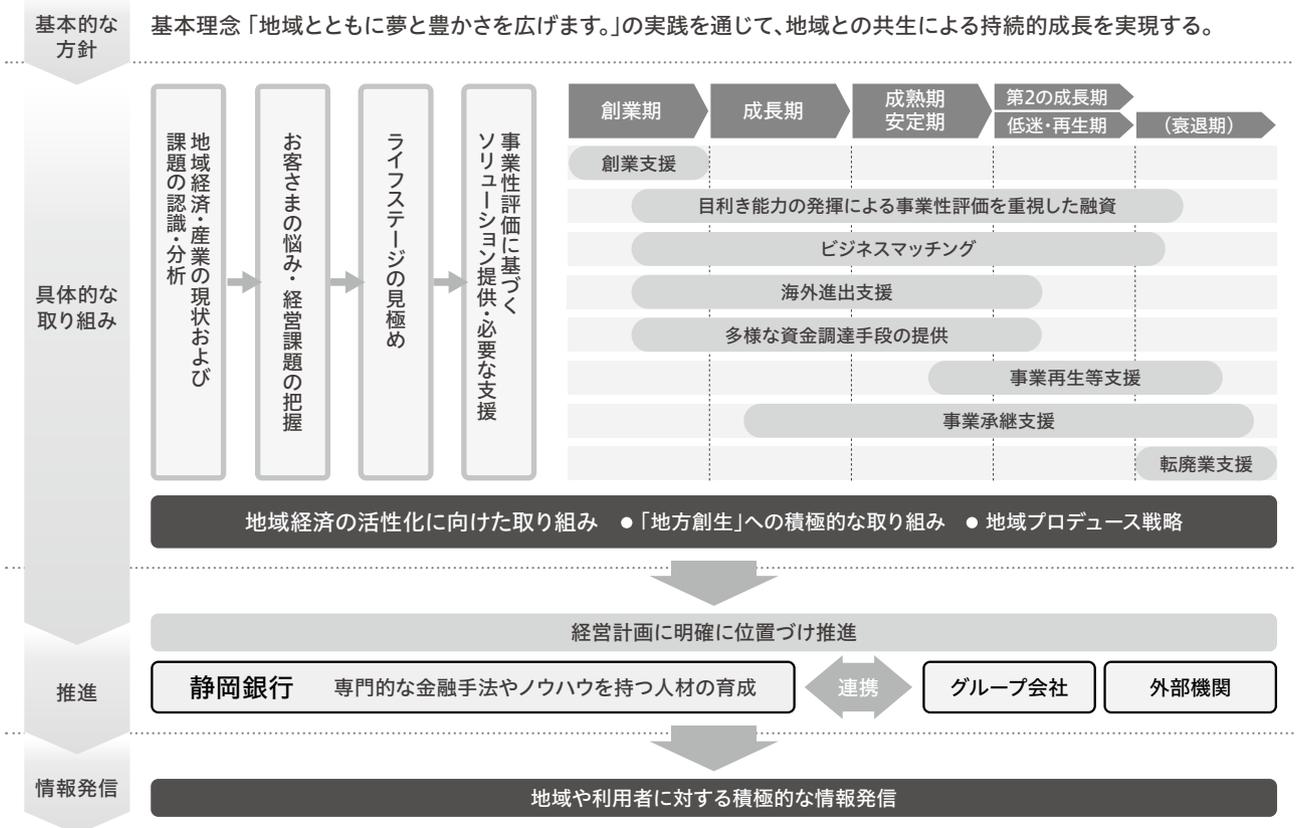
地域密着型金融とは、「金融機関が顧客との間で親密な関係を長く維持することにより顧客に関する情報を蓄積し、この情報をもとに貸出などの金融サービスの提供を行うことで展開するビジネスモデル」と定義されています。

■ 基本方針

静岡銀行では、地域密着型金融の推進における基本的な方針を、「基本理念“地域とともに夢と豊かさを広げます。”の実践を通じて、地域との共生による持続的成長を実現する。」と定め、中期経営計画や各期の業務計画を通じて、地域密着型金融の推進に取り組んでいます。

地域、お客さまとのリレーションの一層の向上や、さまざまなニーズに応じた付加価値の高いサービスの提供を通じて、互惠・共生の関係を構築することで、持続的な成長の実現を目指しています。

地域密着型金融(金融仲介機能の発揮に向けた取り組み)の全体図



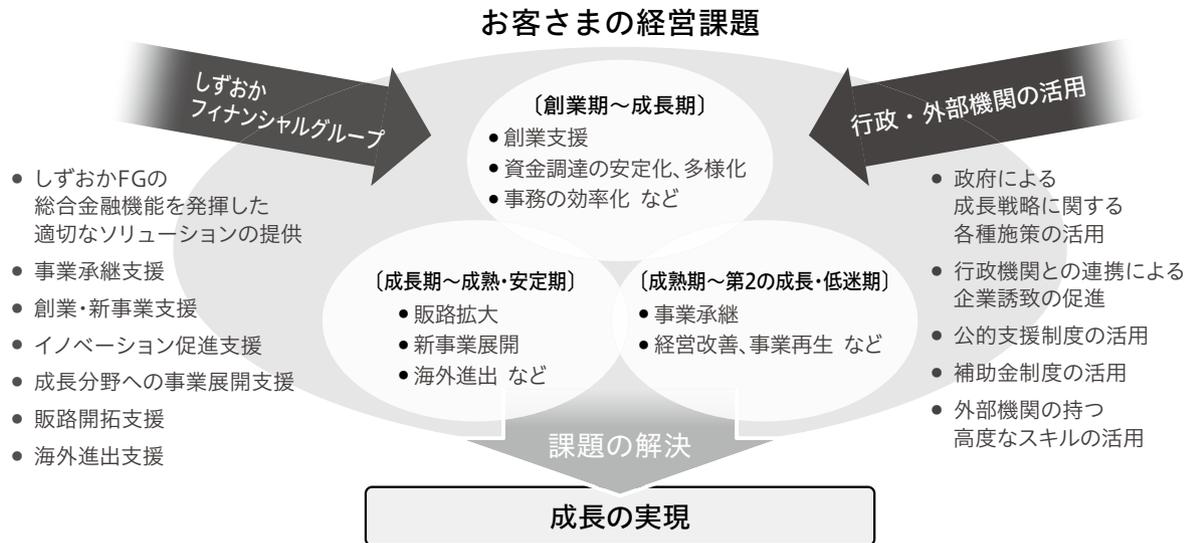
■さまざまな経営課題の解決に向けた取り組み

■取り組み方針

課題解決型の高付加価値サービスの提供や成長ステージに応じた資金供給を通じて、地域経済の活性化とお客さまの中長期的な成長をサポートしています。

■態勢整備の状況

静岡銀行では、グループ会社および外部提携機関との幅広いネットワークを活用し、事業を営むお客さまへの経営支援・経営課題の解決に取り組んでいます。



■金融仲介機能のベンチマーク(共通)

■メイン先数および融資残高

	2020年3月末	2021年3月末	2022年3月末
メイン先数 ^(※1)	17,155社	18,741社	18,375社
経営指標等が改善した先(A) ^(※2)	11,858社	12,246社	12,322社
メイン先の融資残高 ^(※1)	2兆6,347億円	2兆9,750億円	2兆8,330億円
経営指標等が改善した先の融資残高(A) ^(※2)	2兆1,147億円	2兆2,352億円	2兆1,231億円

※1 静岡銀行取引先のうち、静岡銀行の融資残高が1位の先。融資残高は当該先が中核をなす企業グループに対する静岡銀行の融資残高の合計

※2 メイン先数のうち、以下の経営指標いずれか1つでも前期対比で改善した先
売上高、営業利益率(営業利益÷売上高)、労働生産性(営業利益÷従業員)等

■貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況

	2020年3月末	2021年3月末	2022年3月末
貸付条件の変更を行っている中小企業の総数	3,616社	3,300社	3,132社
好調先 (直近期売上高が経営改善計画比120%超)	97社	57社	58社
順調先 (同80%~120%)	651社	582社	421社
不調先 (同80%未満または経営改善計画未作成)	2,868社	2,661社	2,653社

■創業支援の取り組み状況

	2019年度	2020年度	2021年度
静岡銀行が関与した創業件数	1,175社	1,141社	943社
静岡銀行が関与した第二創業件数	33社	55社	48社

■事業性評価に基づく融資を行っている与信先数および融資残高

	2020年3月末	2021年3月末	2022年3月末
事業性評価に基づく融資を行っている与信先数(全与信先に占める割合)	2,528社 5.4%	2,834社 5.8%	2,938社 6.1%
上記の先に対する融資残高(全与信先への融資残高に占める割合)	8,923億円 14.8%	10,276億円 15.9%	10,105億円 15.4%

■ライフステージ別の与信先数および融資額

(2022年3月末時点)

	全与信先	創業期 (創業、第二創業から5年まで)	成長期 (売上高平均で直近2期が過去5期の120%超)	安定期 (売上高平均で直近2期が過去5期の120%~80%)	低迷期 (売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満)	再生期 (貸付条件の変更または延滞がある期間)
与信先数	48,350社	2,781社	2,540社	21,563社	2,907社	2,795社
融資残高	65,685億円	3,830億円	4,413億円	39,145億円	3,851億円	2,688億円

■「事業性評価」への取り組み状況

地域経済や産業の見通しを踏まえたお客さまの成長可能性や事業の将来性を適切に評価し、「事業性評価」を重視した融資や提案を通じて「お客さま」や「地域」の発展を支え、お取引先の「企業価値向上」を実現します。

■取り組み方針

1. お客さまとの「共通価値の創造」への取り組み

さまざまなライフステージにあるお客さまの課題解決に取り組みます。

2. コンサルティング機能の発揮に基づく経営支援

生産性向上・体質強化の支援を一層強化するとともに、事業承継に直面するお客さまや事業再生が困難なお客さまへの相談と支援に取り組みます。

3. 課題解決と成長性を重視した融資の取り組み

外部環境やお客さまのビジネスモデルをよく理解し、資金使途に応じたファイナンスに積極的に取り組みます。

■主な取り組み実績(2022年度中間期)

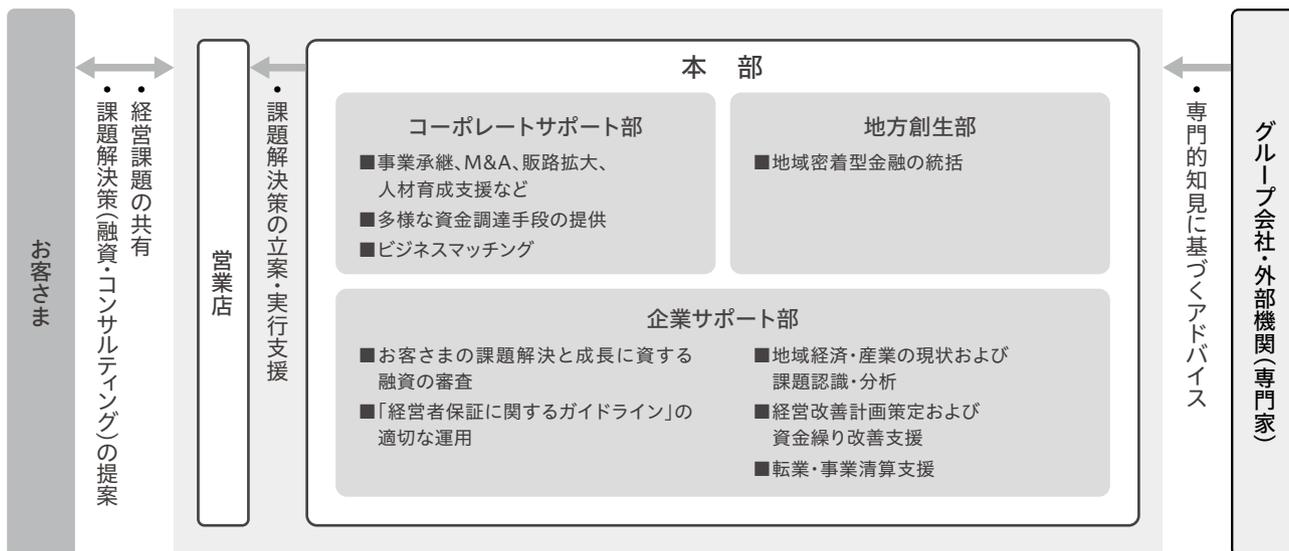
1. 融資に係る実績

主な取り組み内容	実績	取り組みのポイント
事業性評価用コベナント付き融資	57件 / 90億円	将来性やキャッシュフローを重視した融資により、お客さまの事業計画の達成を支援します。
ABL	13件 / 33億円	在庫や動産の価値に着目した融資により、お客さまの商流把握を通じた本業支援に取り組みます。
経営サポート資金・ターンアラウンド資金	21件 / 9億円	事業に必要な資金を供給することにより、お客さまの経営改善・事業再生を支援します。

2. リレーション強化に係る取り組み

主な取り組み内容	実績	取り組みのポイント
地域活性化に関する各種ファンド	1件 / 20百万円	観光・農林漁業・ベンチャー・事業承継など、地域における産業振興に資する事業を積極展開するお客さまへの投資により、地域活性化を支援します。

■推進体制



「経営者保証に関するガイドライン」への取り組み状況

経営者保証に依存しない融資の一層の促進を図るため、既存の保証契約や、経営者保証の見直し、保証債務の整理などにあたっては「経営者保証に関するガイドライン」に基づいた適切な対応に努めています。

1. 新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合

項目	2022年度中間期実績	(参考) 2021年度中間期実績
①新規に無保証で融資した件数	5,250件	5,501件
②経営者保証の代替的な融資手法を活用した件数	29件	89件
③新規融資件数	13,887件	14,106件
新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合 ((①+②) / ③)	38.0%	39.6%

<参考>

項目	2022年度中間期実績	(参考) 2021年度中間期実績
保証契約を解除した件数	620件	710件

2. 事業承継時における保証受入の状況

項目	2022年度中間期実績	(参考) 2021年度中間期実績
代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除せず、かつ、新経営者との保証契約を締結した件数の割合	17.3%	9.3%
代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除しなかったが、新経営者との保証契約は締結しなかった件数の割合	40.7%	50.1%
代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除する一方、新経営者との保証契約を締結した件数の割合	37.9%	34.4%
代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除し、かつ、新経営者との保証契約を締結しなかった件数の割合	4.1%	6.1%

地域密着型金融の推進に関する主要計数

■ライフサイクルに応じた支援強化

主要計数	2022年度中間期実績	(参考) 2021年度実績
①経営改善支援取り組み率＝経営改善支援取り組み先 ^(※1) 数／期初債務者数(正常先除く)	7.1%	6.4%
経営改善支援取り組み先数(正常先除く)	801先	764先
期初債務者数(正常先、アパートローンのみ先除く)	11,338先	11,872先
②再生計画策定率＝再生計画策定先 ^(※2) 数／経営改善支援取り組み先数(正常先除く)	85.0%	89.1%
再生計画策定先数(正常先除く)	681先	681先
経営改善支援取り組み先数(正常先除く)	801先	764先
③ランクアップ率＝ランクアップ先 ^(※3) 数／経営改善支援取り組み先数(正常先除く)	1.7%	3.9%
ランクアップ先数(正常先除く)	14先	30先
経営改善支援取り組み先数(正常先除く)	801先	764先
④創業・新事業支援融資実績 〔創業に関する融資〕の期中実行件数・実行額	451件／ 10,198百万円	591件／ 20,051百万円

【計数の定義】

※1 経営改善支援取り組み先^(※)

営業店による経営改善支援先(a)＋本部による事業再生集中対応先(b)＋中小企業支援協議会の再生計画策定先(メイン取引行として対応した先のみ)

※2 再生計画策定先^(※)

(a)のうち経営改善計画策定先＋(b)のうち再生計画策定先＋中小企業支援協議会の再生計画策定先(メイン取引行として対応した先のみ)

※3 ランクアップ先

経営改善支援取り組み先のうち、2022年9月末の債務者区分が2022年3月末と比較し上昇した先

(※)重複は除く



SHIZUOKA
FINANCIAL GROUP

しずおかフィナンシャルグループ

<https://www.shizuoka-fg.co.jp/>

『しずおかフィナンシャルグループの現況2023』 ～中間期データ編

『しずおかフィナンシャルグループの現況2023』～中間期データ編は、銀行法第21条にもとづいて作成したディスクロージャー資料（業務および財産の状況に関する説明書類）です

本冊には、銀行法施行規則第19条の2および同第19条の3の第1項各号に定められた指標等、同第19条の2第1項第5号二等の規定にもとづき平成26年金融庁告示第7号に定められた自己資本の充実の状況、ならびに同第19条の2第1項第5号ホ等の規定にもとづき平成27年金融庁告示第7号に定められた流動性に係る経営の健全性の状況等について記載しています

2023年1月発行

発行：株式会社しずおかフィナンシャルグループ 経営企画部

〒420-8760 静岡市葵区呉服町1丁目10番地

TEL.054(261)3131